

Achats pour non acheteur



Distanciel

Présentiel



INTER

2550€ H.T.
par participant
Nous contacter par téléphone : 06.42.97.10.81

SUR-MESURE

[Presentation](#)[Programme](#)[Modalités](#)[Intervenants](#)

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Connaitre la place des achats dans la Supply Chain et s'approprier la culture Achats
- Savoir exprimer un besoin explicite et réaliser une étude de marché
- Élaborer un appel d'offres et réaliser l'analyse des retours fournisseurs
- Connaître les techniques de négociation et les méthodologies liées à la contractualisation
- Mettre en place une stratégie Achats pérenne dans le temps

DURÉE

25 heures 30

DATES A VENIR (à Lyon)

Promo 1 :

9 janvier (9h à 17h30)
16 janvier (9h à 17h30)
23 janvier (9h à 17h30)

Promo 2 :

6 février (9h à 17h30)
14 février (9h à 17h30)
23 février (9h à 17h30)

PRÉREQUIS

Cette formation ne nécessite pas de prérequis.

Session de préparation (1 heure)

Connaitre l'équipe pédagogique du programme de formation
Faire connaissance et exprimer ses attentes
Connaitre le parcours de formation

Travail préparatoire (30 min)

Visualisation du e-learning : Les grandes étapes d'un achat

Jour 1**Comprendre la culture Achats et répondre à un besoin d'achat (7 heures)**

Connaitre la place des Achats dans la Supply Chain et s'approprier la culture Achats
Savoir exprimer un besoin explicite
Réaliser une étude de marché : sourcing fournisseurs et analyse des risques

Travail préparatoire (1 heure)

Réalisation d'un cas pratique en autonomie autour de la réalisation d'un diagnostic de la situation d'Achats et d'une analyse de marché

Jour 2**Définir une stratégie Achats et réaliser un appel d'offre (7 heures)**

Définir une stratégie Achats
Savoir cadrer et gérer un appel d'offre
Synthétiser et faire une revue technique fournisseur

Travail préparatoire (1 heure)

Réalisation d'un cas pratique en autonomie autour de la réalisation d'un appel d'offre

Jour 3**Négocier et contractualiser avec ses fournisseurs (5 heures)**

Connaitre les techniques de négociation et les méthodologies liées à la contractualisation

Suivre ses achats et créer des partenariats solides avec ses fournisseurs (2 heures)

Assurer le suivi de ses Achats
Fidéliser ses fournisseurs

Session de validation individuelle des acquis de formation (1 heure)

Avec le formateur, valider les acquis de formation et répondre aux questions résultant de la pratique

Presentation

Programme

Modalités

Intervenants

Solutions de financement

Pour trouver la meilleure solution de financement adaptée à votre situation : [demandez conseil à notre équipe formation](#). Nous vous aiderons à choisir parmi les solutions suivantes :

- Le plan de développement des compétences de votre entreprise : rapprochez vous de votre service RH
- Le dispositif FNE-Formation
- L'OPCO (Opérateur de Compétences) de votre entreprise
- Pôle Emploi, sous réserve de l'acceptation de votre dossier par votre conseiller Pôle Emploi.

Délai d'accès et modalités

La durée estimée entre la demande du bénéficiaire et le début de la formation est de 2 semaines. Pour toute inscription, contactez DeepTalents.

Modalités de la formation

Cette formation est disponible en présentiel et en classe virtuelle. Nous proposons la signature d'une feuille de présence électronique pour chaque session.

Méthodes mobilisées

Pédagogie active et participative : des exercices d'application sont réalisés avec le formateur. De multiples ressources digitales sont également proposées à l'apprenant.

Modalités d'évaluation

Une pré-évaluation et une évaluation finale sont réalisées auprès de l'apprenant sous forme de questionnaire. Différents cas pratiques sont proposés à l'apprenant et évalués par le formateur. Ils permettent de valider les acquis de formation.

Accessibilité et accompagnement spécifique

Nous garantissons le respect de l'ensemble des dispositions réglementaires en matière d'accessibilité des personnes en situation de handicap. Pour tout besoin d'accompagnement spécifique lié à des situations de handicap, veuillez nous contacter afin que l'on puisse mettre en place les aménagements pédagogiques nécessaires.

Presentation

Programme

Modalités

Intervenants



Philippe

Spécialisé en formation industrielle



Témoignages

J'ai apprécié les cas pratiques et l'équilibre entre la théorie et les exemples concrets.