

Excellence opérationnelle



excellence opérationnelle



Distanciel

Présentiel



INTER

2400€ H.T.

par participant

Nous contacter par téléphone : 06.42.97.10.81

SUR-MESURE

Presentation

Programme

Modalités

Intervenants

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Etre capable de parler et promouvoir sa société
- Comprendre le rôle du consultant
- Répondre aux objections et proposer une idée nouvelle
- Être capable d'analyser les enjeux des projets et s'adapter en fonction de ces enjeux
- Être proactif sur le développement de l'activité chez le client

DURÉE

- 24 heures

PRÉREQUIS

Être titulaire d'un bac+5

Session de préparation (1 heure)

Connaître l'équipe pédagogique du programme de formation
Faire connaissance et exprimer ses attentes
Connaître le parcours de formation

Travaux préparatoires : visualisation de l'ensemble des e-learning (2 heures)

Être le représentant de sa société
La rencontre de qualification de projet
Le premier mois du projet
Maintenir sa posture conseil tout au long du mandat

Journée 1

Représenter sa société (3 heures)

Connaître les enjeux du métier
Simulation sur le pitch groupe/personnel
Connaître le programme de formation

La rencontre de qualification de projet (3 heures)

Savoir préparer sa rencontre
Savoir se présenter brièvement
Savoir reformuler et montrer sa motivation
Savoir répondre aux objections clients
Simulation d'une rencontre de qualification de projet

Le premier mois d'un projet (3 heures)

Développer la valeur ajoutée perçue dès la première réunion de suivi
Prendre en main rapidement le projet grâce aux outils d'analyse
Préparer sa réunion de suivi de projet et valoriser son travail
Analyser ses points forts et ses axes d'amélioration à la première réunion de suivi
Simulation du rendez-vous de suivi suite au premier mois

Journée 2

Confidentialité (2 heures)

Comprendre pourquoi le consultant est une cible
Adopter les bons réflexes

Maintenir la posture conseil tout au long du projet (2 heures)

Analyser la valeur ajoutée perçue et la développer au sein du client
Proposer de nouvelles idées au client
Clôturer son projet

Les fondamentaux de la communication (4 heures)

Mieux se connaître pour mieux communiquer
Connaître son type de personnalité, ses forces et ses points d'attention

Journée 3

Perfectionner sa communication (3 heures)

Repérer et identifier les signaux sur autrui
Adapter sa communication en fonction de ce que l'on a observé

Soutenance – Évaluation individuelle des acquis de formation (1 heure)

Être évalué par le formateur sur la compréhension des acquis de formation

Presentation

Programme

Modalités

Intervenants

Délai d'accès et modalités

La durée estimée entre la demande du bénéficiaire et le début de la formation est de 2 semaines. Pour toute inscription, contactez DeepTalents.

Modalités de la formation

Cette formation est disponible en présentiel et en classe virtuelle. Nous proposons la signature d'une feuille de présence électronique pour chaque session.

Méthodes mobilisées

Pédagogie active et participative : des exercices d'application sont réalisés avec le formateur. De multiples ressources digitales sont également proposées à l'apprenant.

Modalités d'évaluation

Une pré-évaluation et une évaluation finale sont réalisées auprès de l'apprenant sous forme de questionnaire. Différents cas pratiques sont proposés à l'apprenant et évalués par le formateur. Ils permettent de valider les acquis de formation.

Accessibilité et accompagnement spécifique

Nous garantissons le respect de l'ensemble des dispositions réglementaires en matière d'accessibilité des personnes en situation de handicap. Pour tout besoin d'accompagnement spécifique lié à des situations de handicap, veuillez nous contacter afin que l'on puisse mettre en place les aménagements pédagogiques nécessaires.

Presentation

Programme

Modalités

Intervenants



Lucie

Spécialisée en formation industrielle

Témoignages

Nombre de participants ayant déjà assisté à la formation : 27

Date de mise à jour : 07/07/2022